



Fundraising professionalisieren.  
Bank für Sozialwirtschaft

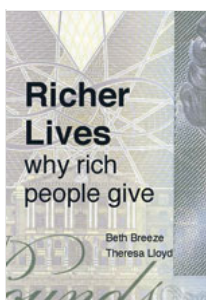


deutsches csr-forum  
03. April 2019  
Stuttgart - im Haus der Wirtschaft  
www.csrforum.eu



21.11.2014

## Richer Lives: why rich people give



Sie möchten wissen, was vermögende Leute motiviert, für gute Zwecke zu spenden? Oder was sie gerade nicht zum Spenden anreizt? Lesen Sie das Buch von Beth Breeze und Theresa Lloyd „Richer Lives: Wieso Vermögende spenden“ und Sie wissen mehr, was diese Menschen bewegt. Breeze forscht an der Universität Kent zum Thema Philanthropie und ist Autorin des „Million Pound Donors Report“, und Lloyd ist Philanthropie-Beraterin. Von Mission Related Investing und Social Impact Bonds bis hin zu Fundraising über Social Media betrachten die Autorinnen die neuesten Entwicklungen im Fundraising. Nicht nur die Techniken, sondern vor allem die Methoden, wie Philanthropie vorangetrieben werden kann, stehen im Fokus. Vor allem ist das Buch aber die Fortsetzung einer vor zehn Jahren unter vermögenden Spendern gemachten Untersuchung. Das Vermögen ist nur interessant, weil finanzielle

Absicherung ein wichtiges Motiv ist, sich philanthropisch zu betätigen. Im Buch wird ausführlich auf weitere Motive wie das Alter der Spender, ihr Einkommen und die Herkunft des Vermögens eingegangen. In den zehn Jahren haben sich die Motive von Spendern kaum geändert, aber der Enthusiasmus, über Spenden zu reden und es zu zelebrieren, hat sich gesteigert.

Philanthropie-Berater und Major Donor Fundraiser sollten das Buch unbedingt auf ihrem Schreibtisch haben, weil es ihnen mit Beispielen hilft, Kunden besser zu beraten und einen besseren Draht zu potenziellen Spendern zu bekommen. Beziehungen sind nun mal sehr wichtig im Fundraising.

Harald Machielse

Beth Breeze, Theresa Lloyd. *Richer Lives: why rich people give*  
Directory of Social Change. London. 2013. 240 Seiten  
ISBN 9781906294793. 20,22 €

[bei Amazon.de bestellen](#)

[Zurück](#)

### Aktuelles Magazin



**Ausgabe 1/2019**  
**Themen:**  
Generation Babyboomer +  
Projekte & Stiftungen + Best  
Practise

- ▶ [Vollständiges Inhaltsverzeichnis](#)
- ▶ [Leseprobe](#)
- ▶ [Magazin bestellen](#)

Die nächste Ausgabe erscheint am 25. März 2019.  
Hauptthema: Neuspender-Gewinnung  
Anzeigen- und Redaktionsschluss:  
4. Februar 2019.

### NEU bei Edition Fundraiser



Marita Haibach,  
Jan Uekermann

**Großspenden-Fundraising -  
Wege zu mehr  
Philanthropie**

Grundlagen, Strategien und  
praktische Umsetzung

Edition Fundraiser, 2017  
Hardcover, 392 Seiten

▶ [Weitere Informationen und Bestellformular](#)

### Fundraiser bei facebook

### Unsere Partner

